



Attaché.e Technico-Commercial.e F/H
Poste à pourvoir immédiatement en CDI

Soprima Industrie est une entreprise en pleine croissance intégrée au groupe Linksy qui comprend 80 collaborateurs dans 4 sociétés implantées en France.

Spécialisée dans les solutions techniques d'assemblage, Soprima Industrie est le leader français des traitements de pré-enduction. Notre système qualité est certifié ISO 9001 et répond aux exigences spécifiques des industriels de l'automobile et de l'aéronautique. Pour en savoir plus : <http://www.linksy.eu/>

Vous avez envie de rejoindre une entreprise à taille humaine et une équipe motivée, et contribuer ainsi au projet de développement de l'entreprise et du groupe ? Nous recrutons actuellement, dans le cadre d'un remplacement, un.e Attaché.e Technico-Commercial.e au siège basé à Saint Ouen l'Aumône (95).

1. Mission & Activités

Rattaché.e au Directeur du Site, vous interviendrez en support du développement commercial Groupe et de la gestion administrative afférente. A ce titre, vous aurez notamment en charge les activités suivantes :

- Prise en charge des appels clients et prospects entrants.
- Conduite d'entretiens téléphoniques de découverte du besoin, avec information de premier niveau sur les prestations proposées. Transmission des informations commerciales et techniques.
- Support des commerciaux grands comptes.
- Elaboration de devis, suivi et relances, en collaboration avec les commerciaux.
- Gestion d'un portefeuille clients.
- Création et mise à jour des fiches clients et prospects dans l'ERP.

Par votre implication dans votre travail et votre rigueur, vous contribuez à la qualité du service rendu aux clients. Vous êtes garant.e du respect des procédures commerciales établies par la société.

2. Profil des candidats

Titulaire d'un Bac+2/3 (Licence ou BTS technico-commercial), vous justifiez d'une expérience professionnelle réussie de 2 ans minimum, de préférence en milieu industriel dans la vente de produits techniques.

Vous avez le goût du challenge, vous avez à cœur d'entretenir des relations professionnelles de qualité, vous êtes naturellement proactif dans l'action et vous maîtrisez totalement la relation clients à distance (mail, téléphone).

Vous êtes à l'aise avec les outils bureautiques et systèmes d'information type ERP / CRM.

Vous avez une curiosité et un intérêt naturels pour la mécanique.

Un niveau d'anglais opérationnel est nécessaire à la tenue du poste.

3. Conditions contractuelles

Convention collective de la Métallurgie Région Parisienne.

Temps de travail : 39 heures par semaine du lundi au vendredi. Poste sédentaire.

Rémunération selon profil + prime d'intéressement aux résultats de l'entreprise.

Merci de nous adresser votre CV et votre lettre de motivation par mail à l'adresse suivante : drh@linksy.eu sous la référence AC/2021 inscrite dans l'objet du mail.

A noter : des cas ou exercices pratiques de mise en situation pourront avoir lieu au cours de la procédure de recrutement.